

Міністэрства лясной гаспадаркі
Рэспублікі Беларусь

Экспартна-вытворчае
рэспубліканскае унітарнае прадпрыемства
«БЕЛЛЕСЭКСПАРТ»
(УП «БЕЛЛЕСЭКСПАРТ»)

вул. Скрыганова, 6, офіс 403, 220073, г. Мінск, Рэспубліка
Беларусь
тэл./факс: +375 17 2591872 эл. пошта: lesexport@telecom.by
www.bellesexport.by УНП 100994804
р/р ВУ58BPSB30121077510189330000 у ААТ «Сбер Банк»
пр-т Незалежнасці, 32А-1, г. Мінск, ВІС ВПСВВУ2Х
р/р ВУ77ВАРВ30127569100100000000 у ААТ
«Белагпрамбанк»
пр-т Жукава, 3, г. Мінск, ВІС ВАРВВУ2Х

Министерство лесного хозяйства
Республики Беларусь

Экспортно-производственное
республиканское унитарное предприятие
«БЕЛЛЕСЭКСПОРТ»
(УП «БЕЛЛЕСЭКСПОРТ»)

ул. Скрыганова, 6, офис 403, 220073, г. Минск, Республика
Беларусь
тел./факс: +375 17 2591872 эл. почта: lesexport@telecom.by
www.bellesexport.by УНП 100994804
р/с ВУ58BPSB30121077510189330000 в ОАО «Сбер Банк»
пр-т Независимости, 32А-1, г. Минск, ВІС ВПСВВУ2Х
р/с ВУ77ВАРВ30127569100100000000 в ОАО
«Белагпромпбанк»
пр-т Жукова 3, г. Минск, ВІС ВАРВВУ2Х

13.08.2025 № 01.03/4450

на № _____ ад _____

Директору
ООО «Азбука управления»
Асаёнку А.В.

**Отзыв о внедрении автоматизированной информационной
системы**

«Комиссионная торговля на экспорт и на внутреннем рынке» на базе
платформы «1С:Предприятие 8.3»

Экспортно-производственное республиканское унитарное
предприятие «БЕЛЛЕСЭКСПОРТ» Министерства лесного хозяйства
Республики Беларусь занимается продвижением отечественной
лесопродукции на внутренний и зарубежные рынки, объединяя интересы
подведомственных лесхозов по всей стране.

Рост бизнеса и усложнение процессов привели к необходимости
создания комплексной автоматизированной системы, которая:

- обеспечит надежную основу для развития и интеграций,
- упростит ввод, поиск и анализ информации,
- позволит автоматизировать обмен с государственными
сервисами,
- даст удобные инструменты аналитики и контроля.

Компания «Азбука управления» выполнила полный цикл проекта:
от разработки технических заданий и архитектуры до ввода системы в
промышленную эксплуатацию и сопровождения.

Что было сделано:

1. Разработка технического задания:

- для блока «Комиссионная торговля лесопродукцией на экспорт»;
- для блока «Комиссионная торговля лесопродукцией на внутреннем рынке»;
- отдельные АРМ для работы с внутренним рынком и экспортом («Заключенная сделка»);
- обработка для переноса данных из старых версий 1С (7.7→8).

2. Реализация интеграций:

- нестандартный обмен электронными накладными и актами используя систему ЭДиН;
- обмен с порталом vat.gov.by;
- обмен между 1С: 7.7 и 1С: УТ, включая детальное описание и настройку системы для экспортных операций.

3. Создание специализированных рабочих мест (АРМ) и нетиповой функциональности:

- документ «Заключенная сделка» для Экспорта;
- АРМ для Внутреннего рынка;
- документ «Распределение денег»;
- доработка документа «Заказ клиента» Экспорт/Внутренний рынок, в том числе план для внутреннего рынка;
- доработка документа «Заказ поставщику» Экспорт/Внутренний рынок;
- доработка документа «Приобретение товаров и услуг» Экспорт/Внутренний рынок;
- доработка документа «Реализация товаров и услуг» Экспорт/Внутренний рынок;
- документ «Заявка на рассылку инвойса»;
- документ «Задание экспорта»;
- модуль для работы с ЭСЧФ, включая доработки по разным направлениям;
- документ «Распределение биржевого сбора»;
- документ «Услуга вознаграждения»;
- улучшенные механизмы работы с перечнями документов по договорам.

4. Разработка расширенной отчетности — более 30 специализированных отчетов и печатных форм, включая:

- многоуровневые отчеты по задолженности, предоплатам, отгрузкам, распределениям денег/биржевым сборам;
- планы реализации по лесхозам;
- аналитика по биржевым лотам;
- сводная статистика для Минлесхоза;
- реестры договоров и приложений;
- отчеты по ошибкам ЭСЧФ с автоматической рассылкой.

5. Автоматизация обмена и уведомлений:

- автоматическая рассылка документов и инвойсов;
- контроль сертификатов (номера и сроки действия);
- отслеживание объектов с истекающими сроками (контракты, лоты, спецификации).

6. Гарантийные работы и сопровождение:

- поддержка пользователей;
- оперативная корректировка статусов электронных накладных и актов;
- обновление информационной системы 1С: УТ.

Результат:

Система введена в промышленную эксплуатацию и обеспечивает работу всех ключевых направлений комиссионной торговли на экспорт и внутреннем рынке.

Автоматизировано 100 рабочих мест.

Новая система позволила:

- ускорить и упростить обработку данных,
- ускорить обмен электронными накладными и актами по цепочке Лесхоз-Беллесэкспорт-Клиент,
- повысить качество отчетности,
- минимизировать ошибки,
- наладить оперативное взаимодействие с государственными и отраслевыми сервисами,
- освободить сотрудников от рутинных задач.

С компанией «Азбука управления» работать комфортно. Высокий уровень компетенции специалистов, внимание к деталям и готовность решать нестандартные задачи позволили внедрить систему, которая уже приносит ощутимый эффект. Мы рассчитываем на долгосрочное

сотрудничество и уверены, что можем доверить команде любые задачи по развитию и сопровождению ИТ-системы.

Заместитель директора

A stylized handwritten signature in blue ink, consisting of several overlapping loops and a long horizontal stroke at the bottom.

В.М.Бондаревич

Анкета к отзыву о внедрении автоматизированной информационной системы

«Комиссионная торговля на экспорт и на внутреннем рынке» на базе платформы «1С:Предприятие 8.3»

Ввод системы в опытную эксплуатацию	
Дата ввода:	06.06.2025
Оценка внедренной информационной системы по следующим параметрам по 5-балльной шкале:	
Соответствие потребностям организации: (где «5» - «в информационной системе реализованы все необходимые возможности»)	5
Удобство работы с программой: (где «5» - «работать с программой легко и комфортно»)	5
Оцените качество работы партнера «1С»: (где «5» - «работой партнера очень доволен»)	5
Рекомендовали бы коллегам использовать данное решение для автоматизации деятельности (ответ из числа предложенных ниже): - Да - Скорее да - Скорее нет - Нет	Да

Заместитель директора



В.М.Бондаревич